

WIFI VERKAUFSAKADEMIE

Mit neuen Verkaufsstrategien auf Siegeskurs

Steigern Sie Ihren Umsatz, Ihren Gewinn und damit Ihren Erfolg. Überzeugen Sie im Gespräch in den ersten Minuten und beherrschen Sie Abschlusstechniken.

Wer im Verkauf erfolgreich sein will, muss bei der Betreuung des Kunden alles richtig machen. Im Rahmen der WIFI Verkaufsakademie, die am 16. April 2021 startet, lernen die Teilnehmer alle relevanten Verkaufsthemen kennen und auch anwenden.

Kundenbindung ist das Ziel

Verkaufen bedeutet immer „Kaufen im Kopf des Kunden“. Erfolgreiche Verkäufer verkaufen daher nicht - sie begleiten ihre Kunden dabei, eine gute Entscheidung ohne nachheriges Reuegefühl zu treffen. In einer Verkaufsausbildung am WIFI lernen Sie, wie Sie in jeder Phase des Verkaufsprozesses darauf Einfluss nehmen, Ihren Kunden die Entscheidung so leicht wie möglich zu machen. Damit stellen Sie sicher: Jeder Euro, den Sie in Ihre verkäuferische Fitness investieren, ist mehr wert, als Sie bezahlen! Davon ist auch Philipp Schuchter überzeugt, der sein Wissen aus der Verkaufsakademie täglich einsetzt: „Ich habe in der Ausbildung viel über mich selbst gelernt und so genau erkannt, was ich besser machen muss. Es wurde uns aber nie das Gefühl gegeben, dass man etwas falsch macht, sondern nur, wie man es besser



FOTO: ISTOCKPHOTO.COM

machen kann. Sehr nützlich waren für mich die verschiedenen Fragetechniken und ein anderer Zugang bei der Kaltakquise.“

In der WIFI Verkaufsakademie lernen Sie von der Pike auf, erfolgreich zu verkaufen. Oder Sie kommen als „alter Hase“ und bringen frischen Wind in Ihre Alltagsroutine. Ziel ist immer, den Teilnehmern Strategien an die Hand zu geben, mit denen sie eine langfristige, partnerschaftliche Kundenbindung aufbauen können.

Erfolgreiche Verkäufer helfen ihren Kunden, eine gute Entscheidung zu treffen.

Verkaufsakademie

Start: 16.4.2021
 Trainingseinheiten: 90
 Beitrag: € 2.095
Beratung
 Margreth Amann
 t 05572 3894-475
 ama@vlbg.wifi.at